

# MA CLINIQUE

## MA RÉALISATION



**SERVICES AUX  
ENTREPRISES**



**BANQUE  
LAURENTIENNE**



## VOTRE PARTENAIRE

Votre clinique. Le coeur de votre vie professionnelle. D'où le désir d'en faire un succès à la mesure de vos ambitions. Vous avez acquis, développé et raffiné votre savoir-faire et votre façon de faire. Aujourd'hui, ce sont les deux clés de votre succès. Vous avez confiance en vos moyens ? Osez. Nous serons d'action avec vous.

Lorsqu'il est question d'offrir des conseils financiers avisés et de mettre en place des instruments de gestion performants, la Banque Laurentienne sait adapter à la perfection ses solutions à votre situation. Nous sommes toujours prêts à en faire plus pour grandir avec vous. Concrètement. Professionnellement.

### PRÊTS À EN FAIRE PLUS POUR GRANDIR AVEC VOUS

Nos services ont été conçus pour deux raisons : maximiser vos affaires et maximiser votre réussite. Pour y parvenir, nous prenons grand soin de votre bien-être financier. Avec une approche dynamique, proactive, humaine et novatrice. La formule est simple : plus nous en ferons, plus vous aurez les moyens d'en faire davantage. Êtes-vous prêt ?

*Nos produits et services bancaires commerciaux ont été conçus pour vous alléger la tâche. Performants et novateurs, ils répondent à tous les besoins transactionnels liés à l'exploitation de votre clinique. Comme vous le souhaitez simplement. Efficacement.*

## AVANTAGES

➤ Une expertise adaptée aux entreprises

➤ Des directeurs de compte disponibles pour guider vos démarches et vous aider à faire les bons choix

➤ Des solutions de financement souples et personnalisées pour vos projets

➤ Une équipe alerte capable de réagir rapidement

## SOLUTIONS DE FINANCEMENT

Trouver des fonds n'est pas une mince tâche. Toutefois, il y en a toujours pour les projets bien planifiés, bien ficelés et menés par des gens passionnés, engagés. Le cas échéant, tout devient possible. Ouvrir votre clinique. Procéder à une expansion. Acquérir une clinique existante. Vous associer à un autre professionnel de la santé. Acheter un immeuble, de l'équipement de pointe ou tout autre rêve à réaliser.

Des solutions financières pour maximiser vos affaires et en simplifier la gestion, nous en avons plusieurs à vous proposer. À court terme. À long terme. Adaptables à votre situation.

TYPE	SOLUTIONS	UTILITÉS
Financement à court terme	Marge de crédit - immobilisation Marge de crédit	» Approvisionnement en fournitures et autres marchandises » Paiement à brève échéance des comptes fournisseurs » Règlement de frais d'exploitation divers » Besoins d'exploitation
Financement à long terme	Prêt à terme Acquisition d'équipement	» Remplacement ou modernisation de l'équipement » Amélioration de la productivité grâce aux nouvelles technologies
	Prêt à terme Améliorations locatives	» Modernisation des installations » Rénovation d'installations existantes en vue d'une expansion
	Prêt à terme Acquisition d'un immeuble ou d'un terrain	» Acquisition d'un immeuble pour un projet d'agrandissement ou un déménagement » Ouverture d'une nouvelle clinique » Achat d'un terrain pour la construction d'un bâtiment
	Prêt à terme Financement d'achalandage	» Acquisition d'une clinique » Association avec un autre professionnel de la santé » Retrait d'équité

Les conditions qui y sont liées dépendent de leur utilisation. Pour ce qui est des principales solutions, la tarification sera déterminée en fonction de la valeur de vos garanties, de la santé financière de votre clinique et de son potentiel de croissance, tandis que votre capital sera remboursé selon un terme lié à la durée de vie utile des biens que vous acquerrez.

### VOUS ÊTES PRÊTS ?

Votre projet est étoffé, et vos besoins, bien définis ? Parlez-en avec nos directeurs de comptes. Ils sauront vous fournir les moyens qu'il vous manque pour avancer. Pertinemment. Dynamiquement.

# Réussir

Ouvrir votre clinique et la faire prospérer, c'est stimulant. Encore plus lorsque vous pouvez compter sur un partenaire fiable et engagé pour vous conseiller, vous soutenir.

À la Banque Laurentienne, nous l'avons compris depuis longtemps. Donnez-vous les bons moyens pour exercer votre profession avec passion tant que vous voudrez, nous serons toujours prêts à vous aider pour que vous ayez un bel avenir en santé.

**Nous sommes prêts à en faire plus !  
Communiquez avec nous :**

**Stéphanie Hyppolite**  
**Gestionnaire de portefeuille sénior**  
514 284-4500, poste 41289  
[stephania.hyppolite@banquelaurentienne.ca](mailto:stephania.hyppolite@banquelaurentienne.ca)

**SERVICES AUX  
ENTREPRISES**



**BANQUE  
LAURENTIENNE**

